Автономная некоммерческая организация высшего образования «Открытый университет экономики, управления и права» (АНО ВО ОУЭП)

УТВЕРЖДАЮ:

Ректор АНО ВО ОУЭП, Фокина В.Н.

Сведения об электронной подписи

Подписано: Фокина Валерия

Николаевна

Должность: <u>ректор</u> **Пользователь:** vfokina

19 апреля 2023 г.

Решение Ученого совета АНО ВО ОУЭП, Протокол N 9 от 19.04.2023 г.

37.03.01 «Психология»

Направленность (профиль): Практическая психология

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ (МАТЕРИАЛОВ)

по компетенциям

Оценочные материалы для проверки сформированности компетенции

УК-10. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности

Оценочные материалы для проверки сформированности компетенции УК-10. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнелеятельности

- УК-10.1. Ориентируется в экономических и финансовых новостях
- УК-10.2. Способен провести финансовый анализ, имеет представление о финансовых продуктах
- УК-10.3. Управляет личными финансами, знает основы планирования личного бюджета

Компетенция формируется дисциплинами:

Экономическая психология

5 семестр

Разъясните основные положения:

- 1. Психологические факторы экономического поведения.
- 2. Социально-психологические факторы регуляции экономического поведения человека в условиях изменения форм собственности.
- 3. Основные проблемы и направления исследований психологии денег.
- 4. Отношение к деньгам представителей разных социальных групп.
- 5. Психология сберегающего поведения.
- 6. Влияние психологических факторов на финансовое поведение.
- 7. Психология поведения налогоплательщиков.
- 8. Психологические эффекты потребительского поведения.
- 9. Типы потребителей: принципы и методики построения типологий.
- 10. Виды и функции рекламы.
- 11. Механизмы и методы рекламного воздействия.
- 12. Модели рекламного воздействия.
- 13. Психологическая эффективность рекламного воздействия.
- 14. Психологическая безопасность рекламного воздействия.
- 15. Экономическое благополучие.
- 16. Психология бедности и богатства.
- 17. Потребитель в рыночной системе.
- 18. Формы власти рынка над человеком.
- 19. Психологические последствия технико-экономического прогресса.
- 20. Терапевтические функции мира вещей.
- 21. Экономическая социализация детей и подростков.
- 22. Психологические особенности предпринимательства как вида экономической деятельности.
- 23. Психологические и социально-экономические факторы формирования деловой этики представителей бизнеса.
- 24. Проблема доверия в среде бизнеса. Психологическая структура, стадии развития и основные факторы доверия.
- 25. Теоретические подходы к исследованию принятия решений в сфере экономики.
- 26. Психологические эффекты принятия решений.
- 27. Социальная психология восприятия государства и экономической политики.
- 28. Психология налогов.
- 29. Психология доходов и сбережений.
- 30. Психология собственности.
- 31. Психология инвестиционной деятельности.
- 32. Экономическое поведение в семье.
- 33. Экономическое поведение на рынке труда.
- 34. Социокультурные особенности западного рынка труда.
- 35. Социокультурные особенности восточного рынка труда.

- 36. Психология деловой активности.
- 37. Проблемы исследования современного делового поведения.
- 38. Экономическая сделка: понятие, виды, психологическая интерпретация.
- 39. Нравственная регуляция экономической активности.
- 40. Проблема доверия в сфере бизнеса.

теории • ассимиляции и контраста

общности

- 41. Деловая этика: основные понятия, категории и концепции.
- 42. Особенности делового поведения в разных странах.
- 43. Психология восприятия системы государственных доходов.
- 44. Особенности налогового менталитета россиян.

Тестовые задания

1

1 — это функция различных видов хозяйственной
деятельности, направляющих поток товаров и услуг от производителя к
конечному или промежуточному потребителю. • маркетинг
2 — это характеристика психологического состояния
определенных масс людей, обеспечивающая более раннее предвидение
изменений экономической конъюнктуры. • индекс потребительского чувства
3 — это человек, который осуществляет бизнес, затевая
новое дело, реализуя некоторое нововведение, вкладывая собственные средства
в новое предприятие и принимая на себя личный риск. • предприниматель
4 теории — это теории, которые изучают мотивы с
позиций восприятия человеком окружающей его трудовой сферы. •
процессуальные
5 теории — это теории, которые решают вопрос о том,
какие потребности человека рождают мотивы его поведения. •
содержательные
6 трудовой жизни — это степень, до которой члены
производственной организации могут удовлетворить свои важные личные
потребности через их работу в этой организации. • качество
7 функция состоит в подготовке и принятии реализуемых
на практике решений во всех областях жизни и деятельности коллектива. •
управленческая
8. "Эффект депонирования" полученной в рекламе информации выше при: •
дискретно воспроизводимой рекламе
9. Австрийская школа, которая ввела в научный оборот концепцию предельных
величин, предполагающую рассмотрение экономических явлений с учетом
психологического подтекста, — это школа • «национальной экономики»
10. Исследование процесса дифференциации ценовых уровней легло в основу

11. Когда покупка по явно заниженной цене воспринимается как ущемление

несправедливыми и противоестественными, — это эффект групповой ... •

12. Коллективная реакция, возникающая в социальных группах, работающих по найму, когда принятые в данном обществе принципы распределения кажутся

достоинства потребителя, можно говорить о: • "эффекте сноба"

- 13. Лидер, который умеет отделять личность подчиненного от выполняемой им работы, это лидер, ориентированный на ... отношения
- 14. Лидер, руководствующийся исключительно стремлением к конечному результату и связывающий низкую производительность своих ведомых с характеристиками их личности, это лидер, ориентированный на ... задание
- 15. Перегрузки в ситуации активного стресса ведут к: заболеваниям типа сердечной недостаточности
- 16. Планирование, организация, контроль, принятие решений, социальное развитие, стимулирование и мотивация это управленческие(-ий) ... функции
- 17. По специфике реализации решения можно классифицировать на: *статические и динамические*
- 18. По форме принятия решения они подразделяются на: единоличные, коллегиальные и коллективные
- 19. Предпринимательская _____ это личностный ресурс, влияющий на характер и темпы экономического развития. способность
- 20. Представление о том, что индивид, планируя будущую деятельность, сравнивает свое понимание профессии с взглядами тех, кто играет лидирующую роль в соответствующей сфере труда, характерно для теории производственного выбора
- 21. При возникновении у людей "настроения покупок" "ценовой барьер" в глазах покупателя *снижается*
- 22. При зрительном восприятии цены внимание покупателя фиксируется прежде всего на: *первой цифре слева*